

VACATURE NR. 2024001

Datum: 09/02/2024

Weerwerk zoekt Commercieel vertegenwoordiger B2B buitendienst met passie voor sociale en duurzame economie (voltijds, onbepaalde duur)

Wie zoekt Weerwerk?

Je hebt graag **inzicht in een organisatie** en werkt je hierin ook graag ook in. Het commercieel vertegenwoordigen van **diverse sectoren en diensten**, van renovatiewerk tot circulair textiel, met een **sociaaleconomisch doel**, vind je een boeiende uitdaging.

Je verkent graag de markt en ziet **makkelijk kansen en mogelijkheden** om bestaande dienstverleningen aan te bieden en klantengroepen aan te trekken.

Je bent een **echte ondernemer** die opportuniteiten zowel opzoekt als zelf creëert. Je gaat meteen over tot actie en laat geen kans liggen.

Daarbij hou je zowel rekening met de **belangen van de klant** als van **de eigen organisatie**. Je streeft dan ook een **goede balans tussen de sociale missie en het commerciële succes** van ons bedrijf na.

Je bent sterk in **overtuigen en adviseren**, **communiceert** sterk, en weet een **goede eerste indruk** te maken.

Je hebt een **bachelorsdiploma** of je competenties zijn gelijkwaardig door **relevante ervaring in een gelijkaardige job**.

Maar wie is Weerwerk?

[Groep Weerwerk](#) bestaat uit:

- **Weerwerk** met **diverse operationele sectoren**, zoals groen-, textiel- en renovatie- en logistieke dienst, dienstverlening in montage, verpakking, poetsen en productieondersteuning via uitzendploegen,
- en **Weerkracht** die **HR-consultancy** verzorgt.

We bieden een waaier aan tewerkstelling, begeleiding en opleiding aan medewerkers die (tijdelijk) moeilijk op de reguliere arbeidsmarkt kunnen integreren. Dit door een verslaving, psychische problemen, langdurige werkloosheid, justitiële problemen,...

Jouw opdracht:

- Je leert de **organisatie grondig kennen**, krijgt hier inzicht in en houdt die **kennis up-to-date** om ons en onze producten en missie te vertegenwoordigen.
- Je **verkent de markt**, gaat in gesprek met potentiële klanten en licht de mogelijkheden van Groep Weerwerk toe. Je bent het **commerciële uithangbord** van Groep Weerwerk.
- Je brengt **leads en klanten** aan voor de verschillende **operationele sectoren** van Weerwerk en de **loopbaancoaches** van Weerkracht. Je **contacteert en overtuigt** potentiële klanten (profit en non-profit) om voor Groep Weerwerk te kiezen en samen te bouwen aan een **duurzame samenwerking**.
- Je ontwikkelt en versterkt **relaties** binnen en buiten onze organisatie en bouwt zo **actief** aan een **warm netwerk**.
- Je werkt nauw samen met de **interne operationele coördinatoren** en bezoekt dan ook vaak klanten in duo. Ze staan je bij als technisch vertegenwoordigers. Je **verzoent** de logica's van verkoop, van operationele dienstverlening en het sociale luik van onze missie.

Plaats van tewerkstelling:

Je beweegt je voortdurend tussen onze **3 vestigingen**: Antwerpen (Mortsel), Gent en Roeselare. Jouw commerciële wateren spreiden zich van West- over Oost-Vlaanderen tot in Antwerpen.

Ons aanbod:

- Snelle indiensttreding mogelijk
- Voltijds contract van onbepaalde duur
- Brutoloon grootte-orde 3.400EUR waarbij variabele verloning naar prestaties bespreekbaar is
- Daarnaast maandelijkse netto-vergoeding forfaitaire onkosten en bureaunkosten, en maaltijdcheques
- (Elektrische) bedrijfswagen en de mogelijkheid tot aansluiting bij hospitalisatieverzekering.
- Vele kortingen via de Benefits@Work app
- Een aangename en dynamische werksfeer en een job waar je bijdraagt aan de groei van kwetsbare mensen
- Goede werk-privé balans: autonomie en regelmogelijkheden, glijdende werkuren, collectief verlof tussen kerst en nieuwjaar, ...

Hoe solliciteren:

Voor meer **inlichtingen** kan je terecht bij **Pieter De Gryse**, directeur Groep Weerwerk, op 0478 444 121 of via pieter.de.gryse@weerwerk.be.

Solliciteren kan tot en met 3 maart 2024 (met vermelding voor welke functie je solliciteert en/of vermelding van ons vacaturenummer) via mail naar vacatures@weerwerk.be

